

Wir sind ein dynamisches, stark wachsendes und international tätiges Pharmaunternehmen mit bewährten oder innovativen Produkten für den Klinikbereich und seltene Krankheiten (Orphan Drugs). Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams in Liestal (BL) eine/einen:

Commercial Operations Manager (W./M.)

In dieser Position übernehmen Sie folgende Verantwortlichkeiten:

- **Stakeholder & Partner Management**
 - Pflege der Beziehungen zu bestehenden Kunden & Key Accounts (ausgewählte Ärzte, Spitalapotheken, Einkaufszentralen, Labors)
 - Zusammenarbeit mit Partnerfirmen
 - Einzelfallrückerstattung mit Krankenkassen
 - BAG-Preisrevision alle drei Jahre
 - Bearbeitung von Ausschreibungen (Tenders)
- **Forecasting**
 - Management aller Produkte Forecasts.
- **Supply Chain Management**
 - Supervision and Management des Vertriebs mit dem pre-wholesale Partner
 - Lead Projekt Team «Supply Chain»
- **Marketing**
 - Produktmanagement
 - Ausarbeitung von Produktstrategien und Umsetzung der entsprechenden Massnahmen
 - Markt und Umsatzzahlen Analyse
 - Erstellung von Business Cases im Business Development Team
 - Reporting

Wir offerieren:

- Die Dynamik eines stark wachsenden KMU
- Eine abwechslungsreiche und sehr interessante Tätigkeit
- Attraktive Arbeitsbedingungen in einem angenehmen Arbeitsumfeld

Sie bringen:

- Eine solide wissenschaftliche oder kaufmännische Grundausbildung
- Mehrere Jahre Erfahrung in der Pharmaindustrie im Bereich Marketing/Sales
- Erfahrungen mit Speciality Care Produkten und Orphan Drugs
- Erfahrung im Umgang mit Gesundheitsdienstleistern (Krankenversicherungen, Gesundheitsbehörden)
- Frühere Führungsrolle bei Produkteinführung
- Pragmatismus und Betriebsorientierung
- Planungs- und Organisationstalent
- Selbständige, zuverlässige und engagierte Arbeitsweise
- Gute französische und englische Sprachkenntnisse

Sind Sie interessiert? Kontaktieren Sie uns unter: jobs@curatis.com